

# MÜLLER & PARTNER

PERSONALBERATER

## STELLENAUSSCHREIBUNG

AUßENDIENSTMITARBEITER\* technischer Vertrieb

### STANDORT

je nach Wohnsitz / Home Office, idealerweise mitten im Vertriebsgebiet Ostdeutschland mit Schwerpunkt **Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen**

### UNTERNEHMEN

Unser Auftraggeber ist ein mittelständisches familiengeführtes Produktions- und Serviceunternehmen, das seine Produkte – Industrie- und Montagewerkzeuge, Werkzeuge für die Rohrbearbeitung sowie Stickstoffgeneratoren - international vertreibt. Für Deutschland ist ein eigenes Außendienst-Team verantwortlich, dass die Industriekunden ganz unterschiedlicher Branchen und Größenordnung betreut und kompetent berät. Der Service, den unser Auftraggeber seinen Kunden nicht für die eigenen Produkte sondern auch für die der verbundenen Handelspartner erbringt, sorgen für eine hohe Kundenbindung.

Für die Vertriebsregion Ostdeutschland suchen wir jetzt im Rahmen einer langfristig geplanten Nachfolgeregelung Verstärkung.

### AUFGABEN UND ANFORDERUNGEN

Mit der Unterstützung aus der Zentrale werden Sie von Ihrem Wohnsitz aus schwerpunktmäßig die südlichen ostdeutschen Bundesländer betreuen. Folgende Aufgaben erwarten Sie im Einzelnen:

- Kompetente Betreuung der Bestandskunden sowie kontinuierliche Weiterentwicklung des Gebiets
- Produktvorführungen und technische Beratung der großen und mittelständischen Kunden
- Teilnahme an Messen
- Marktbeobachtung sowie Entwicklung um und Umsetzung von Marketingstrategien

Folgende Erfahrungen und Eigenschaften passen besonders gut zu der Position:

- Eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung, gerne in einem technischen Beruf. Das ist aber kein Muss, auch ein kaufmännischer Hintergrund in Kombination mit einer hohen technischen Affinität passt gut
- Erfahrung im technisch beratenden Vertriebsaußendienst oder Erfahrungen in den Bereichen technischer Vertriebsinnendienst oder Service und der Wunsch, in den Vertriebsaußendienst zu wechseln
- Begeisterung für den technischen Lösungsvertrieb
- Die Fähigkeit, auch ein großes Vertriebsgebiet selbstständig zu betreuen
- Ein sehr gutes Kommunikationsvermögen, Verantwortungsbewusstsein und Flexibilität

# MÜLLER & PARTNER

PERSONALBERATER

Wenn Sie sich für Technik und Vertrieb gleichermaßen begeistern können, passen Sie zu unserem Auftraggeber! Dieser bietet neben einem attraktiven Einkommen und vielen Benefits ein angenehmes, kollegiales Arbeitsklima in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien, das viel Freiraum für eigene Ideen sowie die Möglichkeit bietet, Verantwortung zu übernehmen.

Interessiert Sie die Aufgabe? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter der **Kennziffer 1339** oder Ihren Anruf. Frau Nikola Hänsel steht Ihnen gerne für ausführliche Informationen zum Unternehmen und der Aufgabe zur Verfügung!

## KONTAKT

Nikola Hänsel

Tel. (02 11) 56 30 98-22

haensel@mueller-personalberatung.de

Müller und Partner Unternehmensberater

Feldstraße 21

40479 Düsseldorf

[www.mueller-personalberatung.de](http://www.mueller-personalberatung.de)

\*Selbstverständlich handelt es sich um geschlechtsneutrale Ausschreibungen. Für uns und unsere Kunden zählt ausschließlich Ihre fachliche Qualifikation.